Grupo Asesor del Mercado de La Pulga Reunión nº 1 17 de Mayo de 2023

¡Bienvenidos!

Si necesitan interpretación, recojan auriculares en la mesa delantera.

Comenzaremos la reunión a las 7:00. A esa hora:

- Miembros del GA tomen asiento alrededor de la mesa
- Miembros del público tomen asiento en las filas

¡Gracias por estar aquí!



Presentaciones

Oficina de Desarrollo Económico y Asuntos Culturales

Nathan Donato-Weinstein, Director del Centro Nanci Klein, Directora Adolfo Ruelas, Responsable de Desarrollo Empresarial Lori Severino, Asistente del Director de la Ciudad Blage Zelalich, Subdirectora

Consultores: Community Planning Collaborative (también conocida como Baird + Driskell Community Planning)

Josh Abrams, Director Vanessa Diaz, Asociada Victor Tran, Asociado Kristy Wang, Directora



Agenda

Sección 1: Orientación

- Presentaciones
- Reconocimientos y recursos

Sección 2: Contexto del proceso

- Cómo hemos llegado hasta aquí
- Acuerdos del Grupo

Sección 3: Plan de trabajo

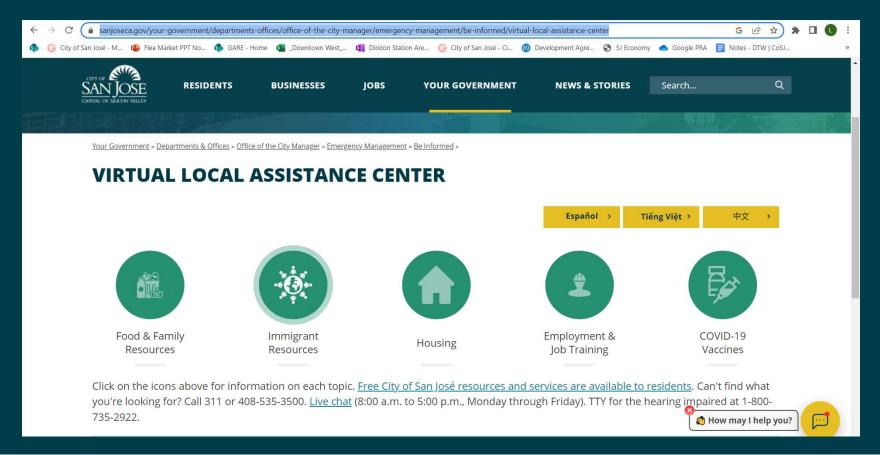
- Fondo de Transición
- Estado de los estudios
- Calendario de futuras reuniones

Comentarios del público



| Reconocimiento y recursos

¡Son tiempos difíciles!



| Programa de Transición Empresarial

Proveedor: Mission Asset Fund

Servicios: Acceso a capital, asistencia técnica empresarial, herramientas financieras, recursos, préstamos y subvenciones

Situación: ¡Empezando ya a inscribir vendedores!

Contacto:

berryessa@missionassetfund.org



Otros proveedores de servicios



Presentaciones

Miembros del Grupo Asesor:

Erika Barajas

Maggie Castellon

Olga Chervyakovq

Israel Garcia

Roberto Gonzalez

Jimmy Hernandez

Alma Jacobo

Mariana Mejia

Humberto Ramos

Isabel Kay Tuiro

Patrick deTar (representante de propietarios)

Indicaciones:

- Nombre
- Negocio: ¿qué vende usted o su familia?
- En 1-2 frases: ¿cuál es un objetivo que tiene para el futuro de la comunidad de vendedores del mercado de La Pulga de Berryessa?

| Contexto





29 de junio de 2021: El Consejo aprobó el Proyecto de Rezonificación del Mercado de La Pulga de Southside, incluyendo varias disposiciones destinadas a apoyar a los vendedores

Dirección del Consejo Municipal - Junio de 2021

Mercado Urbano de 5 acres

Divulgación y recursos para los vendedores

Fondo de Transición para Vendedores

Estudios económicos/de viabilidad

Grupo Asesor del Mercado de Pulgas



Apoyar a los vendedores de La Pulga mediante la reurbanización del terreno

Propósito del Grupo Asesor

- 1. Asesorar a la Administración Municipal sobre:
 - 1. Asignación del Fondo de Transición para Vendedores
 - 2. Diseño, funcionamiento y estacionamiento del nuevo mercado urbano de 5 acres
 - 3. Proceso de asignación de espacio para vendedores en el nuevo mercado urbano de 5 acres



- 2. Ayudar a la administración de la Ciudad con la divulgación y el compromiso con la comunidad de vendedores en general
- Garantizar la coordinación con el propietario o propietarios y sus socios de desarrollo en la planificación de la zona del mercado urbano

Protocolo de comunicación

Página web: www.sjeconomy.com/FleaMarketVendors

- Órdenes del día, presentaciones, informes y resúmenes de reuniones.
- Grabaciones (si son virtuales)
- Recursos

Opciones para:

- Correo electrónico <u>fleamarketsj@sanjoseca.gov</u>
- Llamar a Adolfo al 408-535-8181
- Solicitar reuniones
- Ayudar a establecer el orden del día/preparar reuniones





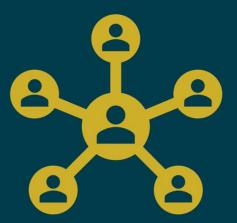
| Oportunidades de participación pública

- Reuniones abiertas al público
- Oportunidad de hablar/participar
- Puede enviar comentarios por correo electrónico/escrito al personal
- Otras actividades de divulgación/compromiso



Papel del GA: divulgación a la comunidad de vendedores

- Comunicar información a sus vecinos y redes de vendedores
- Escuchar lo que otros tienen que decir, hacer preguntas, intentar comprender las principales preocupaciones y deseos de los vendedores
- Poner sus puntos de vista sobre la mesa



| BORRADOR de acuerdos del Grupo

- Escuchar y liderar
- Asumir la buena intención
- Ser respetuosos
- Mantener la mente abierta y estar dispuestos a aprender
- Hablar desde su propia experiencia vivida y recordar las perspectivas de los que no están en la reunion
- Mantenerse en el tema





Preguntas/Debate nº 1

- Escuchar y liderar
- Asumir la buena intención
- Ser respetuosos
- Mantener la mente abierta y estar dispuestos a aprender
- Hablar desde su propia experiencia vivida Y recordar las perspectivas de los que no están en la sala
- Mantenerse en el tema
- ¿Sugerencias para añadir o modificar esta lista de borrador?
- ¿Qué necesitan unos de otros para que éste sea un diálogo productivo y significativo?
- ¿Otras preguntas o preocupaciones sobre el proceso?



| Estado de la reurbanización



Aviso de un año

Fecha más temprana en que los propietarios podrían emitir un preaviso de cierre del mercado de 1 año

Fecha más temprana en la que el mercado podría cerrar

OCTUBRE 2023

	Do	Lu	Ma	Mi	Ju	Vi	Sá
1	1	2	3	4	5	6	7
	8	9	10	11	12	13	14
	15	16	17	18	19	20	21
	22	23	24	25	26	27	28
	29	30	31				

OCTUBRE 2024

Do	Lu	Ma	Mi	Ju	Vi	Sá
		1	2	3	4	5
6	7	8	9	10	11	12
13	14	15	16	17	18	19
20	21	22	23	24	25	26
27	28	29	30	31		

| Fondo de Transición para Vendedores

Fuente d	Monto	
Listo	1ª contribución <i>del propietario</i>	+ \$500,000
(\$)	Aportación <i>de la Ciudad de San José</i>	+ \$2,500,000
Pendiente	2ª contribución prevista <i>del propietario</i> que *estará disponible cuando emitan un aviso de cierre del mercado de un año*	+ \$2,000,000
\$	3ª aportación planificada <i>del propietario</i> que *estará disponible cuando cierren el mercado*	+ \$2,500,000
	TOTAL	\$7,500,000

| Fondo de Transición para Vendedores



| Estudios de Estolano Advisors



1. Estudio de impacto económico y cultural



2. Evaluación de sitios alternativos y estrategias de reubicación



3. Operaciones y modelos de mercado público

Temas para las próximas reuniones

Junio: debatir el enfoque y los datos preliminares

Agosto: debatir los resultados de los estudios y las oportunidades potenciales

Septiembre: debatir todas las ideas potenciales de financiación y otras ayudas para abordar las necesidades de los vendedores

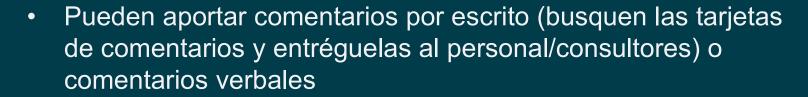
Noviembre: Recomendaciones del Grupo Asesor sobre un plan de alto nivel para el Fondo de Transición para Vendedores

| Preguntas/Debate nº 2

- ¿Preguntas sobre el plan de trabajo para 2023 y el ritmo de las reuniones?
- ¿Ideas sobre cómo implicar a la comunidad en general en este proceso de planificación?
- ¿Hay otros recursos que consideren útiles?



Comentarios del público





- Pónganse en fila si está interesados en hablar en público
- Dependiendo del número de personas, dispondrán de 1-2 minutos para hablar
- El personal o los asesores podrán responder verbalmente esta noche o por escrito después de la reunión
- Mantengan suscomentarios centrados en el orden del día del Grupo Asesor de esta noche

Conclusión

¡Gracias por estar aquí!

Permanezcan atentos a la fecha de la próxima reunión y hágannos saber si tienen alguna pregunta o inquietud.

